

Business Plan :
Projet d'Augmentation de la
Capacité de Production de
Clarias (Aboli) et Tilapia
(Akpavi)

Business Plan

Projet d'Augmentation de la Capacité de Production de Clarias (Aboli) et Tilapia (Akpavi)

Résumé Exécutif

Nous proposons un projet ambitieux d'expansion de notre ferme aquacole, visant à augmenter la capacité de production de poissons d'eau douce, notamment le Clarias (Aboli) et le Tilapia (Akpavi). Ce projet répond à la demande croissante du marché local et international pour ces produits, avec l'objectif d'améliorer notre rentabilité, de renforcer notre compétitivité et de garantir la durabilité de nos opérations. Nous cherchons à accroître notre capacité de production de plus de 2500 poissons par an en ajoutant deux nouveaux étangs à notre infrastructure existante.

Objectifs du Projet

Objectif principal : Augmenter la production de Clarias et Tilapia pour répondre à la demande croissante sur le marché des poissons d'eau douce.

Objectifs spécifiques :

- Augmenter la capacité de production de notre ferme à plus de 2000 alevins par an.
- Optimiser la rentabilité à travers une meilleure gestion des coûts d'alimentation et d'élevage.
- Assurer une qualité de produit constante en surveillant de près les cycles de croissance et les conditions d'élevage.

Produits d'Élevage

Clarias (Aboli) :



Le Clarias est un poisson d'eau douce de la famille des siluridae, prisé pour sa croissance rapide et sa chair savoureuse. Il est particulièrement adapté à l'aquaculture, avec des spécimens qui peuvent atteindre un poids significatif en peu de temps.

Tilapia (Akpavi) :



Le Tilapia, en particulier l'Oreochromis niloticus, est l'un des poissons les plus cultivés au monde grâce à sa robustesse et son adaptabilité. Il est facile à élever et offre un goût apprécié des consommateurs.

Politique de Prix

Nous appliquons une tarification compétitive au kilo, avec des prix qui varient de 2800 FCFA pour les plus petits poissons à 3000 FCFA pour les plus grands. Cette structure tarifaire permet d'attirer une large clientèle, tout en maximisant les marges bénéficiaires et en répondant aux attentes du marché.



**Poissons grand 250grammes
3000 FCFA le kilo**



**Petit poissons vendus à 2800
FCFA le kilo**

Capacité de Production Actuelle et Projetée

- **Capacité actuelle :**

La ferme dispose de deux étangs de plus de 40 m² chacun, et a démarré avec une production de plus de 800 alevins de tilapia.



Nos deux étangs disponible

- **Capacité projetée :**

L'ajout de deux nouveaux étangs portera la capacité de production à plus de 2500 alevins par an. Cette augmentation permettra une production plus efficace et une meilleure gestion des cycles de reproduction et de croissance des poissons.

Alimentation des Poissons

Les poissons sont nourris avec une alimentation spécifique et adaptée à chaque stade de développement. Actuellement, nous utilisons environ 12 sacs d'aliment par cycle de production, mais avec l'augmentation de notre capacité, ce nombre

passera à 24 sacs pour répondre à la demande accrue et garantir la croissance optimale des poissons.

Durée du Cycle de Production et Commercialisation

Le cycle de production est de 6 mois, ce qui permet deux récoltes par an. La première récolte est prévue à 4 mois, après vérification du poids moyen des poissons pour garantir un produit de qualité. La commercialisation se fait directement sur le marché local via des partenariats avec des restaurants, maquis, motels, grossistes, et particuliers.

Politique de Distribution

Nos poissons sont distribués de manière flexible à travers différents canaux :

Clientèle cible : Restaurants, maquis, hôtels, grossistes, et particuliers.

Mode de distribution : Livraison à domicile, avec possibilité de distribution en gros pour les clients réguliers.

Compte d'Exploitation Prévisionnel

Investissements nécessaires :

- Construction de deux nouveaux étangs : **300 000 FCFA.**
- Achat des alevins pour chaque étang : **150 000 FCFA.**
- Alimentation pour 2500 poissons : **360 000 FCFA.**

Recettes prévisionnelles :

Vente de 2500 poissons à un prix moyen de 1 165 FCFA par poisson : **2 330 000 FCFA.**

Marge nette estimée :

Après déduction des coûts d'alimentation et d'élevage, la marge nette estimée est de **1 670 000 FCFA.**

Analyse Financière

Le projet présente un potentiel de rentabilité solide, avec un retour sur investissement rapide grâce à une gestion optimisée des coûts et une augmentation de la capacité de production. L'expansion prévue permettra de maximiser les profits tout en répondant à une demande de plus en plus forte sur le marché local.

Stratégie de Croissance et Viabilité

L'extension de notre capacité de production est une réponse directe à la demande croissante pour le Clarias et le Tilapia. En augmentant notre production, nous pourrions non seulement satisfaire les besoins du marché mais aussi renforcer notre position concurrentielle. La viabilité du projet est assurée par :

- Une gestion rigoureuse de l'alimentation et de l'élevage.
- Des coûts d'investissement raisonnables pour une rentabilité rapide.
- Un réseau de distribution bien établi et diversifié.

Intérêt à court terme

À court terme, l'investissement de 1 million de FCFA dans le projet d'augmentation de la capacité de production de Clarias (Aboli) et Tilapia (Akpavi) permettra un retour sur investissement rapide grâce à l'augmentation de la production et à l'optimisation des coûts de production. Concrètement, cet investissement permettra :

- **Amélioration des infrastructures de production :**

Une partie de cet investissement servira à construire deux nouveaux étangs, ce qui augmentera la capacité de production à plus de 2500 alevins par an. Cette augmentation de la capacité permettra de générer plus de ventes rapidement, ce qui se traduira par des revenus accrus dans un délai de 6 mois, correspondant au cycle de production des poissons.

- **Réduction des coûts de production :**

Grâce à une gestion plus efficace des ressources (alimentation, espace d'élevage, etc.) et à la diversification de la production, l'investissement permettra de réduire les coûts unitaires de production par poisson, ce qui augmentera les marges bénéficiaires dès la première année.

- **Rentabilité immédiate :**

Dès la première récolte, prévue dans 6 mois, les revenus générés par la vente de poissons devraient permettre de couvrir une partie significative des coûts d'investissement. Avec des recettes prévisionnelles de 2 330 000 FCFA pour 2500 poissons, l'investissement pourra être rentabilisé rapidement grâce à la marge nette estimée de 1 670 000 FCFA par cycle de production.

Intérêt à long terme

À long terme, cet investissement génère des bénéfices beaucoup plus importants, non seulement en termes financiers, mais aussi stratégiques. Voici les avantages à plus long terme pour l'investisseur :

- **Croissance soutenue des revenus :**

L'augmentation de la capacité de production permet de diversifier les sources de revenus de manière durable. L'ajout de nouveaux étangs et l'amélioration des conditions d'élevage permettront de maintenir une production constante et de répondre à la demande croissante du marché des poissons d'eau douce. Ainsi, l'investisseur bénéficiera de flux de trésorerie réguliers sur plusieurs années.

- **Rentabilité progressive :**

En plus des marges bénéficiaires initiales, l'extension de la production à long terme conduira à une réduction progressive des coûts de production par poisson, grâce à l'échelle et à l'efficacité accrue des processus. Cela entraînera une

augmentation de la rentabilité à mesure que les volumes de production augmentent.

- **Stabilité financière et expansion :**

Ce projet est basé sur un modèle stable et flexible. L'amélioration des conditions d'élevage et la capacité à augmenter la production selon la demande permettent à l'entreprise de croître durablement, offrant ainsi à l'investisseur une sécurité à long terme. De plus, la rentabilité croissante de l'entreprise permettra de dégager des bénéfices réinvestis dans des projets d'extension ou de diversification de l'activité, offrant ainsi de nouvelles opportunités de profit.

- **Positionnement stratégique sur le marché :**

L'investissement dans cette activité contribue à l'extension de notre part de marché dans le secteur de l'aquaculture, un domaine en pleine expansion. En se positionnant en tant que leader dans la production de Clarias et Tilapia, l'entreprise bénéficiera d'un avantage compétitif durable, rendant l'investissement d'autant plus précieux au fur et à mesure que le marché se développe.

- **Impact positif sur la durabilité et l'environnement :**

En soutenant une entreprise qui adopte des pratiques d'aquaculture responsables, l'investisseur contribue indirectement à la promotion de l'aquaculture durable. Cela peut être un facteur attractif pour les investisseurs soucieux de soutenir des initiatives respectueuses de l'environnement et contribuant à la sécurité alimentaire locale.

Conclusion

En résumé, nous sollicitons un soutien financier d'un million de FCFA pour concrétiser cette vision, renforcer notre compétitivité et contribuer au développement durable de l'aquaculture dans notre région.

L'investissement de 1 million de FCFA dans ce projet offre à l'investisseur :

À court terme : Un retour rapide grâce à l'augmentation de la capacité de production, une réduction des coûts et une rentabilité immédiate.

À long terme : Une rentabilité croissante, une stabilité financière, et une position renforcée sur un marché en pleine expansion, avec des opportunités d'expansion et de diversification.

Le projet d'augmentation de la capacité de production de Clarias et Tilapia représente une opportunité stratégique pour notre entreprise. Avec une solide analyse financière, un modèle de production rentable et une demande continue pour ces poissons, nous sommes convaincus du succès de cette initiative.

Nous croyons fermement que cet investissement est une opportunité à la fois rentable et stratégique, offrant des bénéfices significatifs à court et à long terme. Nous sommes prêts à travailler avec vous pour garantir le succès de ce projet et maximiser les retours sur investissement.

Nous restons disponibles pour toute information complémentaire et pour discuter de cette opportunité.